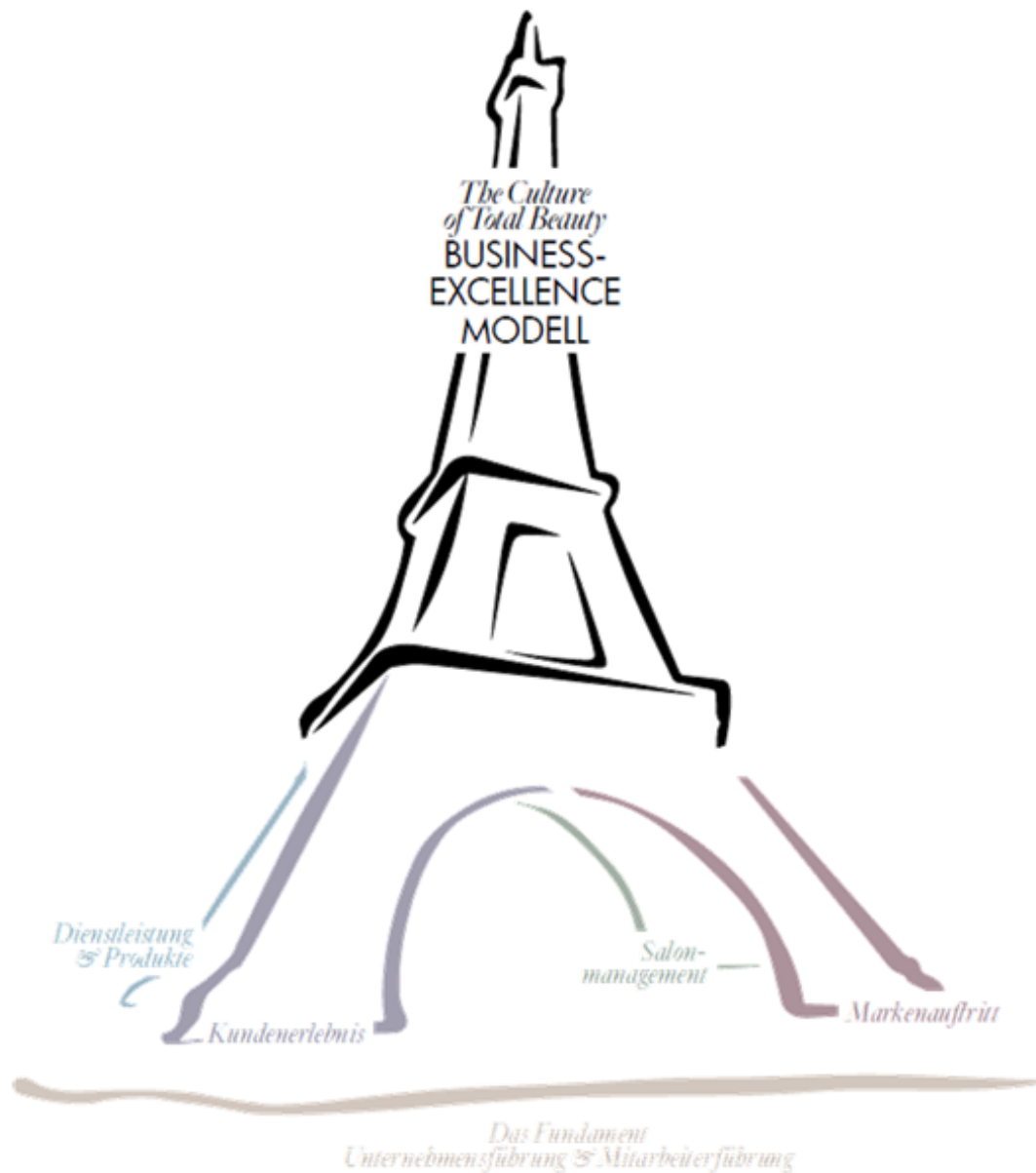


# Anleitung Preiskalkulation



Für individuelle Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Kontakt:

Laboratoire Biosthétique Kosmetik GmbH & Co. KG

Consulting & Services

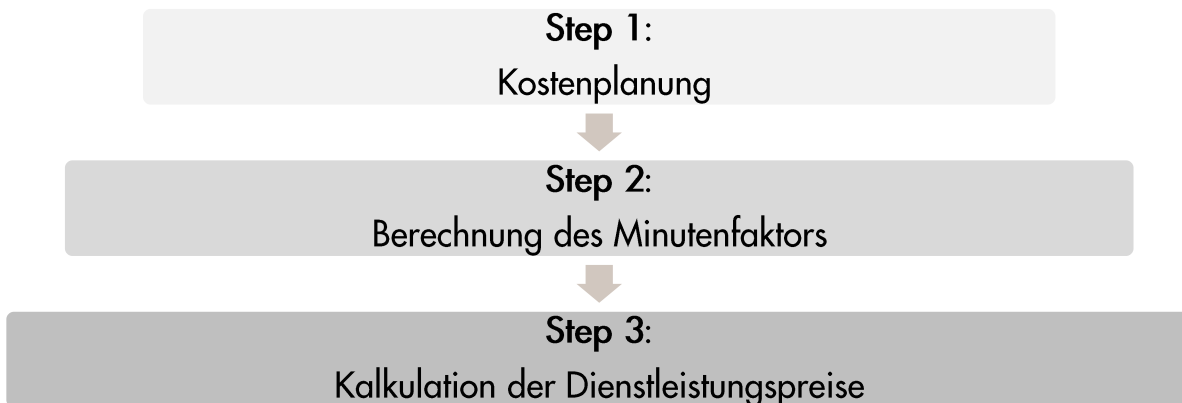
Email: [consult@labiosthetique.de](mailto:consult@labiosthetique.de)

Telefon: 07231 – 456 160

## Basis der Preiskalkulation

Die Kalkulation der Preise basiert auf den Kosten des Salons, der erforderlichen Arbeitszeit und dem jeweiligen Wareneinsatz einer Dienstleistung.

Drei Schritte, um Ihre Preise betriebswirtschaftlich fundiert zu kalkulieren:



### Step1 – Kostenplanung

Für die Berechnung der Preise benötigen Sie die Kostenplanung Ihres Salons (ohne Ware). Die wichtigsten Positionen sind dabei Personalkosten, Gemein- /Salonkosten und der erforderliche Gewinn, um die gewünschten Privatentnahmen und Rücklagen zu decken. Dazu berechnen wir die entsprechende Mehrwertsteuer.

Bitte entnehmen Sie die Kosten aus Ihrem letzten Jahresabschluss oder fragen Sie Ihren Steuerberater.

Hier ein Beispiel: Salon mit Chef/in, 3 Vollzeitkräften und üblichen Salonkosten für diese Salongröße.

	Mehrwertsteuer	50.000 €
	Personalkosten	120.000 €
	Gemeinkosten	80.000 €
	Gewinn = Privatentnahmen + Liquiditätsreserve	G: 60.000 € LR: 10.000 €

**Brutto-Soll-  
Jahresumsatz:  
320.000 €**

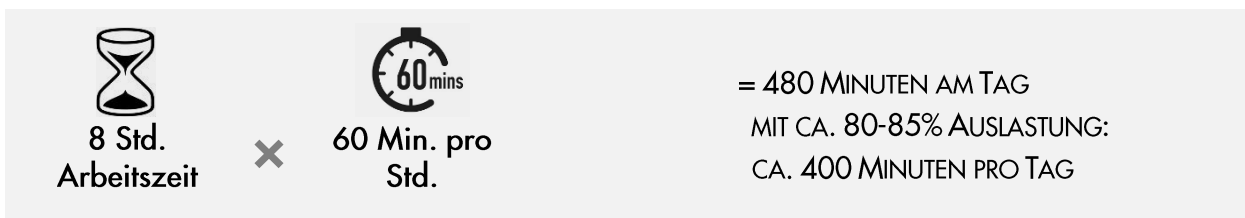
Step 2 – Berechnung des Minutenfaktors

Wie viel Zeit haben Sie im Salon pro Jahr, um Umsatz zu erwirtschaften?

Berechnung pro Vollkraft:



Bei einem durchschnittlichen Salon mit 3 Vollkräften und Chef/in berechnen Sie die am Tag zur Verfügung stehende Zeit, in der Umsatz erwirtschaftet werden kann:



Nun werden die Gesamtkosten auf die zur Verfügung stehende Arbeitszeit verteilt – Sie erhalten den Kostenfaktor pro Minute (= Minutenfaktor/-preis):

BERECHNUNG MINUTENPREIS	
<b>Jahres-Soll- Brutto ohne Wareneinsatz</b>	<b>320.000 €</b>
Anzahl produktiver Vollkräfte	4,0
= Sollumsatz pro prod. Vollkraft	80.000 €
: Anzahl Tage pro Vollkraft	200
= Tages-Soll pro prod. Vollkraft	400 €
: Minuten pro Tag ca. 80-85 % Auslastung	400 Min
<b>Minutenpreis (brutto)</b>	<b>1,00 €</b>
	ohne Wareneinsatz

1 Vollzeit Friseur  
= 1 produktive  
Vollkraft,  
Teilzeitkräfte  
anteilig  
berücksichtigen

60 Min  
= 60 Euro  
zzgl. Waren-  
einsatz


### Step 3 – Kalkulation der Dienstleistungspreise

Auf Basis des berechneten Minutenpreises und des berechneten Wareneinsatzes können Sie Ihren Dienstleistungspreis kalkulieren.

#### Grundformel Preiskalkulation

= **Arbeitszeit der Dienstleistung (ohne Einwirkzeit) x Minutenpreis + Wareneinsatz**

Berechnungsbeispiel für Waschen, Schneiden & Föhnen:

Zeit?	➔	
Kostenfaktor?	➔	1,00 € pro Minute
Wareneinsatz?	➔	ca. 1,00 €

60 Minuten x 1,00 € + Wareneinsatz ca. 1 € = 61 €

**Mindestpreis W/S/F ≈ 61 € (inkl. MwSt.)**

### Preisanpassung

Wir empfehlen einmal jährlich Ihre Preise zu überprüfen und an die gestiegenen Kosten anzupassen. Hierzu finden Sie im La Biothétique [Professionals-Bereich](#) eine Preiskalkulationstabelle.

Bei einer hohen Preisanpassung (ab ca. 10%) empfehlen wir Ihnen Ihre Kunden frühzeitig vorzubereiten, z.B. mit einem Aufsteller an der Rezeption. Eine Vorlage dazu finden Sie im La Biothétique Professional-Bereich (*Management → Preise → Preisanpassung → Ordner „Aufsteller Preisanpassung Variante“*).



## Orientierung für die Preisgestaltung in meinem Salon?

Sie finden im Professionals-Bereich ein „Dienstleistungsspektrum“ für alle Friseur-Dienstleistungen als Orientierung. Dies enthält Preisvorschläge basierend auf folgenden Kostenfaktoren/Minutenpreisen:

\* = 0,80 €, \*\* = 1,00 € und \*\*\* = 1,20 €



**PREISORIENTIERUNG**

Aufwand	Zeit	Preisorientierung		
		*	**	***
		0,80 €	1,00 €	1,20 €
Normaler Aufwand	60 Minuten	49 €	61 €	73 €
Hoher Aufwand	75 Minuten	61 €	76 €	91 €

Hinweis

Das aktuelle Dienstleistungsspektrum finden Sie [hier](#).

Management → Preise → Preiskalkulation → Ordner „Dienstleistungsspektrum“.

Sie benötigen mehr Informationen zum Thema Preise?

In der La Biosthétique Home of Education unter „Management“ finden Sie hierzu eine [Webinar-Aufzeichnung](#).

Viel Erfolg für Ihre Preiskalkulation!

Ihr C&S Team